



# AFFILIATE MARKETING LÀ GÌ (CHI TIẾT) & CÁCH KIẾM TIỀN VỚI AFFILIATE HIỆU QUẢ

(Affiliate Marketing & Khái niệm & Ưu điểm)

3/25/2020  
SEMTEK Co., LTD  
Quang Nguyen

## Nội dung

1. Affiliate Marketing là gì ?.....	2
2. Lợi thế khi kiếm tiền Affiliate Marketing.....	3
3. Các lợi thế nổi trội khác khi bạn kiếm tiền với affiliate marketing: .....	3
4. Các bước để kiếm tiền Affiliate Marketing .....	4
4.1 Xác định sản phẩm quảng bá & Hệ thống tham gia.....	4
4.2 Phân tích & lên kế hoạch quảng bá.....	4
4.3 Triển khai theo hướng đi có sẵn.....	5
4.4 Tối ưu hóa, đo lường, nhân rộng, quản lý.....	5
5. Tư duy kiếm tiền trên mạng affiliate marketing cho người mới.....	6
5.1 Trào lưu “ cá nhân hóa” ở Affiliate Marketing.....	6
5.2 “Personal Model”.....	7
6. Bạn sẵn sàng đón nhận thử thách?.....	8
7. Kiếm tiền tại nhà với affiliate marketing tại sao lại trở thành xu hướng ? .....	8

## 1. Affiliate Marketing là gì ?

*Affiliate Marketing (tên tiếng Việt là tiếp thị liên kết) là 1 hình thức kinh doanh online gần giống như mô hình cộng tác viên. Hay nói cách khác, nó là mô hình cộng tác viên, nhưng được “tối ưu hóa” & “công nghệ hóa”*

Với hình thức này, bạn có thể tìm các nhà phân phối sản phẩm có chương trình affiliate, đăng ký và quảng bá sản phẩm của họ, bạn sẽ được hoa hồng. Affiliate marketing hay còn được gọi là “tiếp thị liên kết” là mô hình kiếm tiền online mà bạn sẽ đi quảng bá giúp sản phẩm cho các doanh nghiệp (có thể cá nhân) để có được tiền hoa hồng.

Ví dụ 1 số affiliate network đang thịnh hành ở Việt Nam:

- KTCity Reviewer: Bản chất là affiliate nhưng mang một cái tên khác
- Shopee Affiliate Program
- Adflex CPO
- Accesstrade Network

Khi có khách hàng mua qua link của bạn (Gọi là affiliate link), bạn sẽ được hoa hồng.

Tùy chiến dịch sẽ có những mức hoa hồng khác nhau. Ví dụ các khóa học trên KTCity thường có hoa hồng rất cao ~30%. Các hoa hồng về thương mại điện tử (sản phẩm vật lý) thì có hoa hồng thấp hơn.

*Với affiliate marketing, bạn có thể tạo 1 đường link riêng biệt (Gọi là affiliate link) cho từng sản phẩm, và mang đường link này quảng cáo thông qua website, chatbot, paid traffic, native ads, email... hoặc bất cứ kênh nào mà bạn xác định nó mang về hiệu quả.*

Khi có khách hàng mua sản phẩm, sử dụng dịch vụ thông qua đường link của bạn, bạn sẽ nhận được hoa hồng.



## **2. Lợi thế khi kiếm tiền Affiliate Marketing.**

Lợi ích đầu tiên và quan trọng nhất đó là affiliate marketing giúp bạn có thể kiếm tiền mà không cần bỏ công sức tạo ra sản phẩm hoặc không cần có dịch vụ sẵn có.

Có nhiều affiliate network đối tác với hàng ngàn thương hiệu, bạn chỉ đăng ký tài khoản & lựa chọn chiến dịch mà bạn nghĩ là bạn có thể quảng bá nó tốt.

Lợi ích tiếp theo đó là khả năng kiếm tiền với affiliate marketing là cực cao.

Ở Mỹ hoặc các quốc gia sử dụng tiếng Anh thì có rất nhiều người đạt mức thu nhập affiliate đạt trên 100k USD mỗi tháng. Ở Việt Nam từ 2010 đã bắt đầu nhiều blogger đi đầu trong lĩnh vực tiếp thị liên kết có các thành quả nhất định. Đến hiện tại thu nhập từ 10k mỗi tháng trở lên với affiliate là khá nhiều.

## **3. Các lợi thế nổi trội khác khi bạn kiếm tiền với affiliate marketing:**

- **Không cần nhập hàng hoặc có dịch vụ:** Bạn có thể làm việc bất cứ đâu giống như các hình thức kiếm tiền online khác, với chỉ với 1 chiếc máy tính có kết nối mạng internet.
- **Không cần phải chăm sóc khách hàng (hoặc rất ít),** không cần lo về việc vận chuyển, bàn giao sản phẩm cho khách hàng.
- **Có thể bắt đầu với chi phí thấp,** thậm chí với vài trăm ngàn là bạn có thể đầu tư thời gian, công sức tìm hiểu và bắt đầu kiếm tiền với affiliate marketing
- **Đa dạng hóa lựa chọn:** Nhiều network trung gian affiliate mọc lên và chính họ cũng là những người mang affiliate marketing phổ biến, giới thiệu đến các chủ shop, đại lý bán lẻ,...

Như vậy bạn sẽ có rất nhiều sản phẩm để lựa chọn trong nhiều ngách khác nhau, kể cả ngắn và dài hạn.

Khi làm affiliate thông qua network, mọi vấn đề về thanh toán, thống kê hiệu suất sẽ luôn minh bạch =>

Tạo cho bạn cảm giác an tâm.

- **Khả năng nhân rộng, thu nhập thụ động:** Khi bạn làm affiliate và biết cách kiếm tiền, kỹ năng bạn càng được nâng cao và bạn có thể nhân rộng những gì bạn làm, thuê đội ngũ quản lý => bạn đã có 1 nguồn thu nhập thụ động rất cao.

Nếu bạn là 1 người đam mê về kinh doanh online thì có thể nói, affiliate marketing là hình thức “tập kinh doanh” rất an toàn & không có sự ràng buộc về cam kết. Bạn chỉ tập trung vào quảng bá sản phẩm, những khâu chức năng phức tạp khác bạn không cần quan tâm.

#### **4. Các bước để kiếm tiền Affiliate Marketing**

Để quảng bá 1 sản phẩm/dịch vụ sao cho có khách hàng, chúng ta có nhiều cách khác nhau & không có công thức chung cho toàn bộ các mô hình kinh doanh.

Affiliate marketing cũng như vậy, có rất nhiều cách để làm & có dòng thu nhập đầu tiên. Tuy nhiên, mình sẽ có thể trình bày sơ bộ **4 bước để kiếm tiền với affiliate** như sau:

##### **4.1 Xác định sản phẩm quảng bá & Hệ thống tham gia**

Hiện tại có rất nhiều mạng lưới affiliate khác nhau, trong và ngoài nước đều có: Việt Nam: KTcity, Adflex, Shopee, Accesstrade, Masoffer,...

Quốc tế: CJ, Shareasale, Amazon, Rakuten,...

##### **4.2 Phân tích & lên kế hoạch quảng bá**

Đây là 1 bước quan trọng nhưng đa phần nhiều bạn làm sơ sài nên không nhận được kết quả tốt.

Với affiliate marketing, tuy là bạn bán sản phẩm của người khác. Tuy nhiên bạn phải xem nó như sản phẩm của bạn thì lúc đó bạn mới có sự tâm huyết với công việc quảng bá nó.

Vì vậy bạn phải phân tích & có câu trả lời cho các câu hỏi sau:

- Sản phẩm có hoa hồng cao hay thấp?
- Sản phẩm sẽ bán cho ai, nhu cầu của họ ra sao?
- Vẽ ra chân dung khách hàng (avatar), hành trình người mua hàng (buyer journey).
- Sản phẩm có tốt hay không, có nhiều người dùng không?
- Cạnh tranh affiliate có cao không?

- Hướng đi chính để kiếm được khách hàng như thế nào?
- Nếu làm website và SEO, phải chọn những từ khóa nào. Nếu chạy ads thì hướng đến đối tượng nào,..?
- Xây dựng website theo kiểu nào?

Từ những gì bạn phân tích được, bạn sẽ có 1 hướng cụ thể và tiến hành quảng bá theo hướng đi đã vạch ra.

Ví dụ những sản phẩm vật lý hoa hồng thấp thì không thể nào đi chạy quảng cáo Google Adword hay Facebook Ads cả, tốt nhất là chọn hướng đi tiết kiệm ngân sách hơn như SEO (công cụ tìm kiếm)

### **4.3 Triển khai theo hướng đi có sẵn**

Nếu bạn xây dựng blog để kiếm tiền affiliate thì hãy bắt đầu học cách làm website với wordpress, cách nghiên cứu từ khóa & xây dựng nội dung. Các nội dung có thể là:

- Hướng dẫn làm website WordPress
- Hướng dẫn nghiên cứu từ khóa

Xác định ý tưởng xây dựng nội dung

Nếu như bạn chọn quảng cáo bằng cách chạy quảng cáo thì hãy bắt đầu với 2 nền tảng quảng cáo mang lại hiệu quả cao nhất hiện tại là Facebook & Google.

- Hướng dẫn quảng cáo Facebook Ads
- Hướng dẫn quảng cáo Google Ads

Nếu chạy theo chiến dịch của doanh nghiệp thì phụ thuộc từng sản phẩm / Dịch vụ của họ mà Bạn có cách tiếp cận khách hàng khác nhau theo triển khai từ phía doanh nghiệp.

### **4.4 Tối ưu hóa, đo lường, nhân rộng, quản lý.**

Bước này chỉ xảy ra khi 3 bước trên thành công. Với affiliate marketing, nếu bạn đã nắm được công thức để kiếm tiền, bạn có thể phát triển rộng lên, tối ưu hóa kết quả thu được nhằm mang lại cho bạn nhiều lợi nhuận hơn nữa. Khi đã có nhiều vốn, bạn có thể thuê 1 số công đoạn nhằm rút ngắn thời điểm làm việc cũng như mang lại cho bạn thu nhập thụ động.

Làm affiliate marketing là bạn đang xây dựng business nghiêm túc cho chính bạn, mà với business thì cho dù trên môi trường online cũng như ngoài đời, rủi ro là điều không thể tránh và rủi ro luôn đi đôi với mất tiền.

Affiliate marketing là 1 hình thức kiếm tiền online không khó nhưng cũng không dễ. Nếu thành công thì bạn sẽ nhận được những thành quả xứng đáng, vì vậy hãy trau dồi tư duy thật kỹ để có thể bắt đầu.

## **5. Tư duy kiếm tiền trên mạng affiliate marketing cho người mới**

### **5.1 Trào lưu “ cá nhân hóa” ở Affiliate Marketing**

Nói về xu hướng mua sắm khách hàng khi đang tìm hiểu về việc mua sản phẩm nào đó, thường thì họ sẽ tìm trải nghiệm của những người đã từng mua & sử dụng qua sản phẩm đó rồi (reviewers).

Họ sẽ càng tin hơn việc đánh giá từ những chuyên gia trong lĩnh vực họ đang tìm hiểu (experts), những sự tin tưởng này hơn rất nhiều so với việc tin vào những lời quảng cáo từ thương hiệu họ đang cân nhắc.

Đặc điểm này sẽ tạo điều kiện cho affiliate phát triển theo xu hướng “ cá nhân hóa”, có nghĩa bạn sẽ trở thành những người đánh giá, hoặc cao siêu hơn là những chuyên gia trong lĩnh vực bạn giỏi. Từ đó, bạn có thể quảng bá sản phẩm/dịch vụ 1 cách dễ dàng đến khách hàng.

Nếu làm theo hướng này, bạn có thể triển khai rất nhiều loại content:

- Review sản phẩm/thương hiệu
- So sánh sản phẩm/thương hiệu
- Hướng dẫn chọn đúng sản phẩm theo nhu cầu
- Report sản phẩm kém chất lượng
- Thủ thuật, hướng dẫn sử dụng sản phẩm để có hiệu quả cao

Ví dụ Money Saving Mom là 1 blog cá nhân của Crystal Paine, cô ấy chia sẻ cho các bà mẹ cách tiết kiệm tiền, kỹ năng quản lý tài chính cá nhân, từ đó kiếm tiền bằng nhiều cách khác nhau, trong đó có affiliate marketing. Người đọc cũng sẽ thích và tin tưởng những blog như thế này hơn những dạng website thông tin chung chung.

Tuy nhiên không phải ai cũng có đủ kiến thức chuyên sâu về mảng họ đang làm để phát triển website, blog hay social profile theo dạng này vì muốn là 1 chuyên gia thì kiến thức bạn phải vững. Vì vậy bạn sẽ phải “đầu tư vào kiến thức” trước tiên, Bạn phải am hiểu tường tận thị trường mà bạn đang làm, công dụng, lợi ích, ưu và nhược điểm các loại sản phẩm bạn dự định sẽ làm thì bạn mới có thể phát triển theo hướng “ cá nhân hóa”. Hình thức “ cá nhân hóa” này tuy khó và chưa có nhiều tài liệu, tuy nhiên tiềm năng của nó là cực kỳ lớn, nếu bạn làm tốt, khách hàng sẽ quay lại ghé thăm trang web của bạn và thực hiện việc mua hàng thêm nhiều lần nữa.

## 5.2 “Personal Model”

“Personal Model” là 1 trào lưu từ 2015 trở lại đây với sự xuất hiện của rất nhiều blog dạng “ cá nhân” và nghiêm nhiên họ trở thành 1 chuyên gia trong lĩnh vực nào đó, và là 1 điểm đến của nhiều khách hàng thân thiết.

Họ bỏ 1 thời gian để nghiên cứu về tất cả những gì liên quan đến lĩnh vực của họ (xem như đây là thời gian học tập, mài dũa kiến thức), sau đó họ sẽ chia sẻ kiến thức của họ cho mọi người, và mọi người tin tưởng họ, càng có nhiều kiến thức, họ càng được tin tưởng

Blog của anh ấy là 1 nơi mình vào thường xuyên để học tập và cập nhật những kiến thức mới. Và điều không tránh khỏi đó là mình đã từng mua 1 số công cụ có liên quan đến Facebook Ads mà anh ấy quảng bá qua email.

Và nhiều hình thức khác như sức khỏe, du lịch, làm đẹp, nuôi trồng,...đều xuất hiện những chuyên gia và họ đều có thể kiếm tiền với affiliate.

“Cá nhân hóa” là 1 xu hướng để kiếm tiền với affiliate marketing mà sẽ tiếp tục được phổ biến trong thời gian tới, và bạn cũng có thể biến blog, website của bạn theo phong thái “ cá nhân” chứ không phải là 1 trang thông tin chung chung nữa.



## 6. Bạn sẵn sàng đón nhận thử thách?

Affiliate không khó, không dễ, không thể phủ nhận có rất nhiều người có tư duy tốt, thành công và có thu nhập cao với affiliate marketing hàng ngày, và có thể bạn sẽ đạt được thành công với mảng này trong tương lai.

Với thị trường trên 8 tỉ USD và con số này không ngừng tăng lên qua hàng năm, affiliate marketing luôn là 1 hướng đi béo bở nếu bạn có chìa khóa trong tay.

Nếu đã xác định kiếm tiền với hình thức này, bạn phải chấp nhận rất nhiều thử thách ban đầu. Nhiệm vụ của bạn phải tự vượt qua chứ đừng trông mong vào ai.

## 7. Kiếm tiền tại nhà với affiliate marketing tại sao lại trở thành xu hướng ?

Có rất nhiều cách kiếm tiền tại nhà, và chúng ta thường thấy hình thức phổ biến nhất đó là kiếm tiền online, sử dụng 1 chiếc máy tính có kết nối internet để làm mọi thứ trên mạng, thậm chí tạo ra 1 dòng tiền thu nhập lâu dài và bền vững. Bạn tìm trên google có thể thấy, có rất nhiều phương pháp kiếm tiền online khác nhau và nhiều hướng dẫn, bạn đang rất băn khoăn là nên bắt đầu với hình thức nào là đúng đắn và không lãng phí thời gian.

Có những hình thức đơn giản mà bạn đã từng nghe qua nhiều lần , bạn không cần kỹ năng hoặc kỹ năng của bạn ở mức cơ bản cũng làm được như :

- PTC (Click quảng cáo kiếm tiền)
- Làm khảo sát online
- Gõ captcha
- Đọc email quảng cáo
- Gắn phần mềm trên máy tính cho chạy quảng cáo

Nhưng kiếm tiền online cũng như kiếm tiền ngoài đời, đòi hỏi kỹ năng ít tương đương với số tiền kiếm được ít và rủi ro cao, có thể bạn đã từng làm qua các hình thức này, mình tin 100% bạn từng bị SCAM (lừa đảo, net quyt tiền).

Bạn cũng kiếm được rất ít và nếu muốn có thêm thu nhập thì bạn phải đi tuyển tuyển dưới như đa cấp, càng tuyển được nhiều bạn càng được nhiều \$.

Tóm lại, đó là những phương thức kiếm tiền online không uy tín, rủi ro cao và kiếm không được bao nhiêu, mình khuyên bạn không nên tham gia, nó chỉ lãng phí thời gian và công sức của bạn.